

Canal TI

La revista del negocio TI del Perú



Intel® AI Edge Systems

Sized, verified, benchmarked and scalable, delivered by partners.



Accelerate delivery of AI-ready systems for ODMs and OEMs.

Edge AI Suites

Curated with industry-specific reference applications, sample code and benchmarks.



Optimize and scale industry solutions faster for ISVs, SIs and solution builders.

Open Edge Software

Modular and optimized edge AI libraries, edge manageability software, tool kits and more for partners.

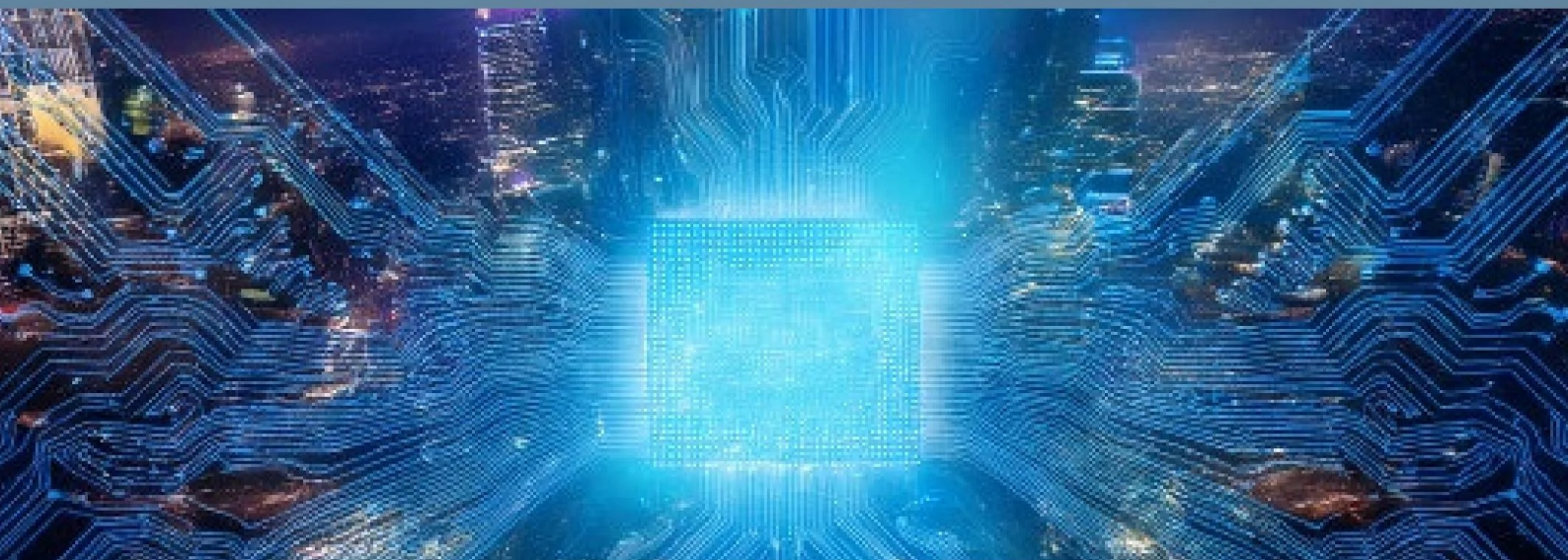


Take advantage of Intel technology's optimizations for OSVs, ISVs and SIs.

Intel lanza soluciones para acelerar la IA en el borde

Para ayudar a sus socios con AI Edge Systems, Edge AI Suites y el software de Open Edge

Desarrollada en colaboración con el programa Microsoft for Startups, la solución ofrece una innovadora experiencia de escritorio virtual



Tehama Manager 3.0 para Azure Virtual Desktop en el portafolio de Licencias OnLine

Tehama Technologies anuncia la disponibilidad de Tehama Manager 3.0 para Azure Virtual Desktop (AVD) en Microsoft Azure Marketplace. La solución que fue desarrollada en colaboración con el programa Microsoft for Startups, está diseñada específicamente para usuarios empresariales y revendedores de Microsoft, y garantiza la maximización del valor de las inversiones en Microsoft.

Tehama Manager, que integra las soluciones de Microsoft, como Entra ID, Intune y Copilot, sumado a la suite avanzada de seguridad y gobernanza de datos de Tehama, ofrece capacidades de gestión centralizada y enclaves de datos perimetrales seguros y totalmente administrados. Como resultado, Tehama Manager ofrece seguridad, gobernanza y cumplimiento normativo a nivel empresarial con simplicidad, velocidad y rentabilidad.

Esta poderosa colaboración entre Microsoft y Tehama eleva el estándar de seguridad empresarial y soluciones de trabajo híbrido al ofrecer de manera inmediata:

Escritorio virtual de Azure (AVD)

integrado con recursos informáticos incluidos.

Seguridad empresarial integral: protección uniforme y hermética en todos los puntos finales, datos y aplicaciones.

Aprovisionamiento centralizado, administración y optimización de costos para soluciones de Microsoft, incluidos Azure Virtual Desktop, Entra ID e Intune.

Tiempo rápido para obtener valor, con implementación optimizada y elegibilidad para el Compromiso de consumo de Microsoft Azure (MACC).

Desde la empresa aseguran que Tehama Manager 3.0 redefine la seguridad empresarial y la gobernanza de datos, estableciendo un nuevo estándar para los servicios de trabajo híbrido. “Al integrar la tecnología innovadora de Microsoft con la plataforma avanzada de seguridad, gobernanza de datos y gestión de Tehama, permitimos a las empresas y revendedores maximizar el valor de su inversión en Microsoft como nunca antes”.

Licencias OnLine te acerca Tehama

Desde Licencias OnLine se apoyan a los canales interesados en conocer más de esta y otras soluciones de Tehama. “Como mayoristas de valor, desde LOL apoyamos a los canales en el manejo operativo y logístico de la entrega de las soluciones, escalando más fácilmente la operación y llegar a mercados de manera más eficiente”, sostuvo Andrea Pilar Mejía, Brand Development Manager del área Cloud en Licencias OnLine.

Al comentar sobre cómo trabajarán con el canal para impulsar esta nueva solución, la ejecutiva afirmó: “El apoyo al canal se centra en identificar, de manera conjunta, las oportunidades de negocio relacionadas con el uso de escritorios virtuales seguros. Uno de los principales desafíos que enfrentan las empresas está relacionado con la necesidad de actualizar con frecuencia sus equipos de escritorio y portátiles. Las soluciones de Tehama, sin embargo, no requieren equipos de alta capacidad, lo que permite que funcionen perfectamente en equipos de escritorio básicos”.

EPSON®

Un nuevo

CORE

para su negocio



Impresoras Empresariales Epson WorkForce® con Tecnología PRECISIONCORE®



PRECISIONCORE®

Equipadas con una innovadora tecnología de impresión **sin calor**, que proporciona **productividad, confiabilidad y beneficios medioambientales.**



Multifuncional
WorkForce® Pro
WF-C5810

Multifuncional
WorkForce® Pro
WF-C5891



Multifuncional
WorkForce® Pro
WF-C5890

EFICIENTE



Imprime al instante,
sin complicaciones.

CONFIABLE



Diseñado para un
desempeño de
vanguardia.

RESPONSABLE



Enfocado en
ahorrar **energía.**



Para más
información
escanea este
código

Por Wilder Rojas Díaz



Conversé con **Carlos de los Heros**, gerente regional de Ventas & Marketing para Latinoamérica de Cricut, una empresa norteamericana que está revolucionando el mundo de las manualidades y el corte inteligente con tecnología de punta. Me explicó cómo estas innovadoras máquinas pueden transformar el mercado de la personalización y el emprendimiento. “Son máquinas de consumo con un diseño similar al de una impresora doméstica. Dependiendo del modelo, se pueden cortar materiales como cartulina, vinil, madera balsa, cuero, goma EVA y muchos más, con un grosor de hasta 2.4 mm”.

Afirma Carlos de los Heros, gerente regional de Ventas & Marketing para Latinoamérica de Cricut

“Cricut impulsa la creatividad y el emprendimiento con herramientas innovadoras de personalización”

Carlos, el rubro de Cricut es interesante y enfocado en la creatividad.

Efectivamente Cricut es una compañía fascinante que fabrica y comercializa plotters de corte inteligentes. Son máquinas que funcionan con un software, llamado Design Space, donde los usuarios diseñan sus proyectos y los envían vía bluetooth a la máquina para que corte, dibuje o escriba sobre distintos materiales.

¿Son máquinas de formato grande?

No, al contrario, son máquinas de consumo con un diseño similar al de una impresora doméstica. Dependiendo del modelo del plotter, se pueden cortar hasta 300 diferentes materiales como cartulina, vinil,

madera balsa, tela, cuero, goma EVA y muchos más, y con un espesor de hasta 2.4 mm.

¿Quiénes son los potenciales usuarios de Cricut?

Principalmente, personas que realizan manualidades y desean personalizar proyectos, desde decoraciones para el hogar hasta eventos como fiestas infantiles o bodas. Sin embargo, también es una gran herramienta para emprendedores, ya que pueden crear etiquetas, tarjetas, estampados, sublimaciones, cajas personalizadas y mucho más.

Es decir, es una solución tanto para aficionados como para negocios.

Exactamente. Desde una ama de

casa que quiere personalizar la decoración de su hogar hasta emprendedores que buscan un negocio rentable. Cricut ofrece opciones para todos.

Hablemos de la presencia de Cricut en el Perú. ¿Cómo llega al cliente?

En Perú trabajamos con nuestros distribuidores Grafimundo y Deltron, quienes hacen llegar los productos a diferentes puntos del país. También estamos expandiéndonos a otros mercados de Latinoamérica, reforzando nuestra presencia internacional.

Entonces, el canal de distribución juega un papel clave.

Absolutamente. Queremos que los canales mayoristas y minoristas



Fotografía Alexis Alemán P.



vean en Cricut una oportunidad de negocio, ya que la demanda por productos personalizados está en auge.

Hablaste de personalización. En el mundo del retail, esto es clave para destacar. ¿Cómo ven el potencial de crecimiento?

El mercado de las artes y manualidades, conocido como Art & Craft, está en crecimiento a nivel mundial. En Estados Unidos, Cricut tiene aproximadamente el 90% de participación de mercado y en Latinoamérica estamos expandiéndonos rápidamente. Es una oportunidad única para los comercios que buscan diversificarse.

Me imagino que las demostraciones de producto deben sorprender a los clientes.

Así es, Wilder. Cuando alguien ve en acción un plotter de corte Cricut, queda impresionado por la precisión y versatilidad. Además, trabajamos con embajadoras de marca: influencers especializadas en manualidades, que generan contenido y tutoriales en nuestras redes sociales y YouTube.

¿Y el canal de distribución recibe capacitación sobre el pro-

"Cricut es una compañía fascinante que fabrica y comercializa plotters de corte inteligentes. Son máquinas que funcionan con un software, llamado Design Space, donde los usuarios diseñan sus proyectos y los envían vía bluetooth a la máquina para que corte, dibuje o escriba sobre distintos materiales"

ducto?

Por supuesto. Organizamos talleres y demostraciones para que nuestros socios conozcan a fondo el producto y puedan ofrecerlo con confianza.

Para finalizar, ¿cuál es tu mensaje al canal peruano de tecnología?

Quiero invitarlos a conocer Cricut y explorar las oportunidades de negocio que ofrece. Es una marca líder en personalización y un producto con alta demanda. Si buscan diversificar su oferta y entrar en un segmento con gran potencial, Cricut es una excelente opción.



Gama de UPS monofásicos Eaton 9PX



Gama de 1kVA – 11kVA

● APLICACIONES

Pequeños y medianos data centers
Dispositivos TIC, Red, Almacenamiento y Telecomunicaciones
Infraestructura

● ALTA EFICIENCIA(*):

Hasta 95% en modo online y 98% en modo de ahorro de energía

● MAYOR VIDA ÚTIL DE BATERÍAS:

Sistema ABM de Eaton proporciona una carga rápida e inteligente.

● PRESTACIONES DIFERENCIADAS (*):

Mueva y apague máquinas virtuales automáticamente basado en la autonomía del UPS con Eaton IPM!

Segmentos de carga permiten priorizar autonomía en cargas críticas.

Accesorios para retiro en caliente del equipo

Posibilidad de paralelismo y redundancia
Comunicaciones con Ciberseguridad

(*) Varían valores según la potencia del equipo

EATON

Powering Business Worldwide

ENCUENTRE STOCK EN:

INGRAM[®] MICRO



Alta calidad, eficiencia y optimización de costos

PBS Perú impulsa la productividad en el sector gráfico con la Xerox PrimeLink C9200

El pasado miércoles 12 de marzo, las oficinas de PBS Group Perú en San Isidro fueron el escenario de la presentación de la nueva serie de impresoras digitales Xerox PrimeLink C9200. Este lanzamiento marca un hito en la industria de la impresión digital, destacando innovaciones impulsadas por inteligencia artificial y una gestión de color avanzada.

El evento congregó a clientes corporativos, imprentas y empresas del sector gráfico, todos en busca de soluciones de im-

presión que combinen alta calidad, eficiencia y optimización de costos. La serie Xerox PrimeLink C9200 se presenta como una herramienta clave para ampliar y diversificar el portafolio de servicios y la demanda interna de estas empresas.

Eduardo Reina, Product Manager de PBS Perú, presentó la visión estratégica y la cobertura regional de PBS como integrador tecnológico. Además, compartió información sobre las nuevas marcas representadas y las tendencias en gestión de color e inteligencia artificial.

Por su parte, Carlos Delgado, gerente de Graphic Communications de Xerox Distributors Group, fue el encargado de presentar la nueva familia Xerox serie PrimeLink C9200, detallando sus características, beneficios y ventajas competitivas para el mercado corporativo y gráfico.

Características

La serie PrimeLink C9200, que incluye los modelos C9265, C9275 y C9281, ofrece:

* Velocidades de impresión de hasta 81 ppm.

* Calidad de impresión Ultra HD

de 2400 x 2400 dpi.

* Soporte para una amplia variedad de tamaños y tipos de papel.

* Automatización impulsada por IA para ajustes automáticos de color y alineación.

* Compatibilidad con soluciones de impresión en la nube.

Esta serie se presenta como una solución versátil y eficiente, ideal para empresas que buscan producción de alto volumen con calidad profesional y optimización de sus procesos de impresión.

"En un firme compromiso con el crecimiento y éxito de sus socios, PBS Group Perú reafirma su apuesta por el fortalecimiento de su red de canales. La compañía se posiciona como un aliado estratégico, ofreciendo un robusto ecosistema de soporte que incluye asesoría especializada, capacitación integral en soluciones Xerox diseñadas para maximizar la productividad, y el desarrollo de estrategias de negocio efectivas para la adopción e implementación de estas tecnologías de vanguardia. Con esta iniciativa, queremos empoderar a nuestros socios y potenciar su capacidad para liderar la transformación digital en el sector", dijo Eduardo Reina.



La compañía quiere ayudar a sus socios con AI Edge Systems, Edge AI Suites y el software de Open Edge

Intel lanza soluciones para acelerar la IA en el borde

Intel anunció sus nuevos Intel AI Edge Systems, Edge AI Suites y los esfuerzos de la Open Edge Platform. Estas ofertas ayudan a toda la cadena de valor a unificarse, mientras simplifican y aceleran el uso de la IA en el borde para implementaciones en una variedad de industrias. Entre ellas, el comercio minorista, manufactura, ciudades inteligentes, medios y entretenimiento.

“Nuestros clientes quieren expandir el uso de la IA en su infraestructura y flujos de trabajo existentes en el edge de una manera que permita alcanzar sus objetivos de costo total de propiedad, potencia y rendimiento. Con décadas de experiencia en el edge, estamos llevando nuestras ofertas y soporte de IA un paso más allá con Intel AI Edge Systems, AI Suites y Open Edge Software. Junto con ellos, aceleraremos la entrega de soluciones listas para IA a lo largo del ecosistema”, señala Dan Rodríguez, vicepresidente corporativo de Intel y gerente general del Edge Computing Group.

Edge AI está emergiendo como un componente crítico de la innovación empresarial. Gartner predice que, para finales de este año, el 50% de los datos gestionados por empre-

sas se procesarán en lugares como tiendas minoristas, plantas de fabricación y centros de salud; en vez de los centros de datos tradicionales o la nube. Además, pronostica que para 2026, al menos, la mitad de las implementaciones de Edge Computing involucrarán aprendizaje automático.

Con décadas de experiencia en la computación en el borde y con más de 100,000 implementaciones reales con socios, muchas de las cuales ya utilizan IA hoy en día, Intel entiende que los desafíos para el edge con AI siguen siendo únicos. Con requisitos de rendimiento, y potencia únicos y variados, los casos de uso de Edge AI varían significativamente según la industria. Lo que funciona para los proveedores de la nube no es adecuado para las empresas en el edge, las cuales deben mantener las plataformas y el software existentes. Mientras, a la par, integran IA para obtener el mejor costo total de propiedad y los niveles de potencia correctos.

En esa misma línea, a diferencia de los grandes centros de datos con infraestructura de IA dedicada, las implementaciones de Edge AI deben integrarse perfectamente en la infraestructura de TI existente y las pilas de software. Sin embargo, estas,

a menudo, se encuentran en entornos de bajo consumo, tienen espacio limitado y son sensibles a los costos.

En ese contexto, Intel AI Edge Systems, junto con el software Edge AI Suites y su Open Edge Platform, abordan dichos desafíos al basarse en la tecnología de Intel, la cual ya está presente de manera generalizada en el perímetro. De esta manera, empoderan al ecosistema para entregar Edge AI más rápido.

Por otro lado, el enfoque de borde abierto permite a Intel ofrecer constantemente un mejor rendimiento de extremo a extremo, así como de TCO general en una variedad de industrias clave. En un caso de uso de análisis de video de IA de vanguardia, las operaciones por segundo (TOP) por sí solas no satisfacen las necesidades de desempeño del mundo real. Al comparar los procesadores Intel Core Ultra con la competencia líder en IA, aunque ella puede llevar la delantera en TOP, Intel ofrece un aumento de hasta 2.3 veces en el desempeño de canalización de extremo a extremo y hasta 5 veces más desempeño por dólar.

Cómo un ecosistema abierto acelera el Edge AI

Accelerating Edge AI Through an Open Ecosystem

Intel® AI Edge Systems

Sized, verified, benchmarked and scalable, delivered by partners.



Accelerate delivery of AI-ready systems for ODMs and OEMs.

Edge AI Suites

Curated with industry-specific reference applications, sample code and benchmarks.



Optimize and scale industry solutions faster for ISVs, SIs and solution builders.

Open Edge Software

Modular and optimized edge AI libraries, edge manageability software, tool kits and more for partners.



Take advantage of Intel technology's optimizations for OSVs, ISVs and SIs.



© Intel Corporation. Intel, the Intel logo, and other Intel marks are trademarks of Intel Corporation or its subsidiaries. Other names and brands may be claimed as the property of others.

Muchas implementaciones de edge hoy en día incorporan IA al utilizar aprendizaje automático tradicional y visión por computadora. Con los Intel AI Edge Systems, Edge AI Suites y el software Open Edge Platform de Intel, y a través de un robusto ecosistema de socios confiables, Intel está acelerando la oportunidad de implementar aplicaciones adicionales de IA. Este ecosistema permite a las empresas abordar tanto diversos desafíos específicos de la industria como fomentar la innovación en las implementaciones de Edge AI.

Intel AI Edge Systems

Los constructores – fabricantes de equipos originales (OEM) y fabricantes de diseños originales (ODM) – ahora tienen acceso a planos estandarizados, puntos de referencia y herramientas de verificación optimizadas para casos de uso de Edge AI. Estos diseños facilitan que los clientes y proveedores de soluciones especifiquen con confianza los sistemas para los requisitos de rendimiento de Vision o GenAI de sus casos de uso; aseguren que se seleccionen todos los componentes y

software correctos para obtener los mejores resultados; así como estén disponibles en una variedad de niveles de potencia, tamaños y opciones de rendimiento.

Edge AI Suites

Las Edge AI Suites son kits de desarrollo de software (SDK) abiertos y específicos de la industria diseñados para proveedores independientes de software (ISV), integradores de sistemas y constructores de soluciones. Las Edge AI Suites facilitan la creación de soluciones personalizadas de Edge AI para diversas industrias. Estas suites ofrecen aplicaciones de referencia seleccionadas, código de muestra y puntos de referencia. Como resultado, pueden ayudar a iniciar el desarrollo de aplicaciones de IA. Actualmente, hay cuatro suites disponibles optimizadas para casos de uso especializados en comercio minorista, manufactura, ciudades inteligentes, y medios y entretenimiento.

Open Edge Platform

La Open Edge Platform es una plataforma modular y de código abierto que permite el desarrollo, implementación y gestión de apli-

caciones de Edge e IA a gran escala de la mano con la simplicidad de la nube. Los ISVs, constructores de soluciones y proveedores de sistemas operativos pueden utilizar los kits de herramientas para elaborar e integrar componentes de software de manera más eficiente. Así, logran mejoras de rendimiento gracias a las últimas optimizaciones de software de Intel. También, los socios pueden desarrollar e implementar cargas de trabajo contenidas de manera eficiente en dispositivos remotos del perímetro sin necesidad de un despliegue físico. De esta forma, luego gestionan sus implementaciones con capacidades que incluyen vPro/AMT. Este enfoque fomenta la colaboración entre los principales proveedores de software para acelerar la innovación.



Dan Rodríguez, vicepresidente corporativo de Intel y gerente general del Edge Computing Group



Las sesiones se realizaron en setiembre, noviembre, enero y febrero

Epson Perú fortalece a sus canales corporativos con su programa de entrenamiento y certificación

Con el objetivo de optimizar el rendimiento y conocimiento de su red de socios comerciales, Epson Perú presentó su Programa de Entrenamiento y Certificación de Canales Professional. Este programa se realizó en tres bloques durante los meses de setiembre, noviembre, enero y febrero.

Las capacitaciones se dividieron en dos módulos. Los ejecutivos comerciales recibieron instrucción en áreas como venta consultiva y manejo de productos, mientras que los especialistas de preventa se enfocaron en la instalación y mantenimiento de equipos.

Las sesiones presenciales, de dos horas cada una, se llevaron a cabo en las oficinas de Epson Perú, y al final, los participantes debieron aprobar un examen con al menos 80 puntos para recibir su certificación.

Los participantes y los canales se beneficiaron de esta formación al mejorar su capacidad de negociación y ofrecer soluciones más eficientes para los clientes.

Los ejecutivos certificados fueron premiados por proyectos exitosos, y los canales pudieron acceder a programas exclusivos que incluyen precios diferenciados y bonificaciones.



Álvaro Vargas, gerente Comercial y de Marketing para Soluciones Empresariales de Epson.

“El lanzamiento del Programa de Entrenamiento y Certificación de Canales Professional es un paso importante dentro de nuestra estrategia de negocios. Tener personal certificado en nuestros canales optimiza las ventas y amplía las oportunidades de negocio para nuestros socios”, mencionó Álvaro Vargas, gerente Comercial y de Marketing para Soluciones Empresariales de Epson.

El programa de entrenamiento está programado para cubrir, tanto el aspecto comercial como técnico de las soluciones Epson. La participación en el programa requirió que los canales asignaran al menos dos recursos comerciales y un técnico especializado, asegurando una formación integral que cubriera tanto la venta consultiva como el soporte post-venta.

Pesa 980 gramos y batería de hasta 32 horas

Nueva Zenbook A14 de Asus disponible en Perú



Copilot+PC



El PC Copilot+ ultraportátil fabricado enteramente del exclusivo material Ceraluminum cuenta con una batería cuya duración se puede extender por más de 1 día de trabajo y un potente procesador Snapdragon X habilitado para IA.

El martes 18 de marzo, Asus lanzó en Perú la Zenbook A14 (UX3407), la PC Copilot+ de 14 pulgadas, que es la primera portátil Zenbook con los últimos procesadores habilitados para IA de la serie Snapdragon X.

El Zenbook A14 redefine el concepto de laptop delgado y liviano, abordando retos tradicionales como la durabilidad, el rendimiento, la refrigeración, la duración de la batería y los puertos limitados.

Su chasis totalmente de Ceraluminum es ultraligero con menos de 980 g, duradero y de bajo mantenimiento, diseñado para el uso diario. Los procesadores Snapdragon de la serie X ofrecen una eficiencia energética y un rendimiento excepcionales con autonomía para varios días de trabajo, y el sistema térmico de doble ventilador garantiza una refrigeración óptima y aumenta el

TDP de la CPU a hasta 28W con un ruido mínimo. Como PC Copilot+, la Zenbook A14 mejora la productividad y la creatividad con capacidades avanzadas de IA.

El diseño intuitivo incluye un touchpad de gran tamaño que admite gestos inteligentes y una gama versátil de puertos de E/S. La integración perfecta con Windows Phone Link y Snapdragon Seamless permite a los usuarios responder llamadas, administrar notificaciones y transferir archivos al smartphone directamente desde la laptop. Los usuarios pueden incluso convertir su teléfono en una cámara web.

El entretenimiento brilla con la pantalla Asus Lumina OLED FHD y un potente sistema de altavoces superlineales, que, combinados, ofrecen una experiencia cinematográfica. La seguridad es robusta con el procesador Microsoft Pluton y las claves de acceso de Windows para un almacenamiento de credenciales de autenticación más seguro. Las funciones impulsadas por IA, como el sistema de cámara IR con IA, proporcionan reconocimiento facial para el inicio y cierre de sesión automáticos, además de las funciones de bloqueo adaptativo y atenuación

adaptativa, lo que garantiza una mayor privacidad y facilidad de uso. Con su diseño ligero, su rendimiento robusto y sus funciones avanzadas, el Zenbook A14 es un verdadero cambio de juego en la informática portátil.

Con un peso de menos de 1 kg, la Zenbook A14 establece el nuevo punto de referencia para los PC Copilot+ ultraportátiles. Su diseño elegante y liviano es ideal para los viajeros frecuentes, ya que les permite moverse sin esfuerzo sin verse agobiados por su tecnología.

El chasis está fabricado íntegramente con Ceraluminum, un material con una textura única que es un 30% más ligero y tres veces más resistente que el aluminio anodizado.

La Zenbook A14 ofrece una excelente duración de la batería que puede extenderse hasta varios días laborales, gracias al procesador Snapdragon X de bajo consumo y a una batería de alta capacidad de 70Wh. Puede proporcionar más de 32 horas de reproducción continua de video con una sola carga, lo que garantiza un uso sin interrupciones en el transcurso de varios días de trabajo.

Para beneficio de más de 600 alumnos

Colegio Claretiano de Huancayo implementa sus aulas con pantallas interactivas de ViewSonic

ViewSonic ha implementado en el Colegio Claretiano de Huancayo, que cuenta con más de 600 estudiantes, pantallas interactivas de última generación. Esta iniciativa no solo ha optimizado los métodos de enseñanza, sino que también ha permitido a la institución alinearse con los estándares de calidad educativa exigidos por su reciente certificación ISO 21001:2018.

El colegio anteriormente utilizaba pizarrones con proyectores interactivos los cuales presentaban desafíos constantes, como el alto costo de mantenimiento debido al reemplazo frecuente de lámparas y la necesidad de calibración manual. Además, la calidad de las imágenes deficiente afectaba la experiencia de enseñanza.

En busca de una solución eficiente y sostenible, se evaluaron nuevas tecnologías que facilitaran el manejo tanto para docentes como alumnos, transformando las aulas en espacios de colaboración y garantizando la compatibilidad con las herramientas educativas existentes.

La incorporación de pantallas interactivas se presentó como la mejor opción, ya que eliminaban los problemas de mantenimiento y ofrecían una experiencia de aprendizaje más inmersiva. Además, esta modernización respondía a los requisitos de mejora continua, establecidos por la certificación ISO 21001:2018.

Solución tecnológica de la mano de ViewSonic

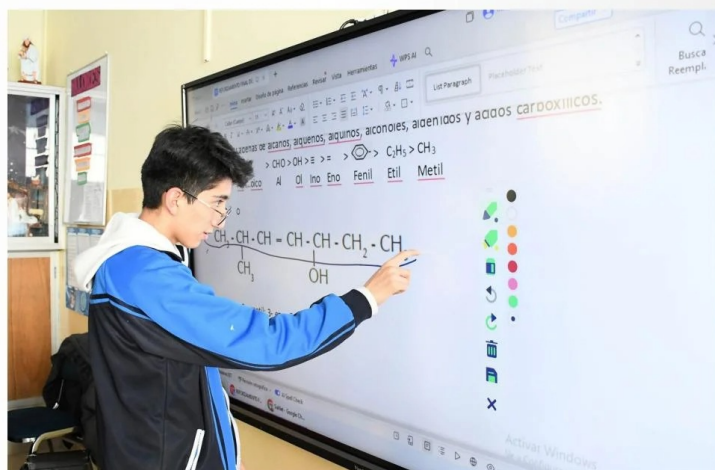
Después de un riguroso análisis de mercado, el colegio optó por la solución de ViewSonic gracias a su reconocimiento en el sector educativo y las referencias positivas de otras instituciones. A través del canal Tecdata Perú, se adquirieron 23 pantallas interactivas IFP8650-5, instaladas en aulas desde 6to grado de primaria hasta 5to de secundaria.

“La plataforma myViewBoard de ViewSonic nos permitió crear clases dinámicas y atractivas; además, podemos importar contenido y compartir las lecciones con los alumnos”, comentó Brenda Bastidas, directora del colegio.

ViewSonic no solo proporcionó tecnología de vanguardia, sino que también brindó soporte técnico especializado y capacitación docente para asegurar una integración efectiva. El proceso de implementación incluyó instalación, configuración de sistemas y entrenamiento del personal, lo que permitió una rápida adaptación tanto de profesores como de estudiantes.

Impacto y beneficios de la implementación

La adopción de las pantallas interactivas ha tenido un impacto significativo en la experiencia educativa del Colegio Claretiano de Huancayo. Gracias a esta



tecnología, los docentes pueden compartir contenido en tiempo real con los alumnos, facilitando un aprendizaje más participativo y colaborativo.

“La administración de las pantallas es sencilla. Los softwares que teníamos en el colegio fueron compatibles, y tanto profesores como alumnos se adaptaron rápidamente a su uso, similar a manejar un celular. Los alumnos interactúan con la pantalla sin problemas y los profesores pueden guardar la clase en la nube o descargarla en PDF para compartirla”, señaló Manuel Fernández, subdirector del colegio.

Además de mejorar la experiencia educativa, la institución ha logrado importantes beneficios adicionales, como el ahorro en consumo de energía, mayor eficiencia en la gestión de TI y una optimización en la productividad docente.

“Es la primera vez que el colegio Claretiano de Huancayo utiliza productos de ViewSonic, y la experiencia ha sido positiva para estudiantes y docentes”, reiteró la directora. “La instalación de las pantallas táctiles interactivas ha mejorado la experiencia de aprendizaje y facilitados métodos de enseñanza más dinámicos”.

Los nuevos modelos llegan a las líneas Phantom Gaming, Steel Legend, Pro RS y LiveMixer



**TOUGH AS STEEL
TRUE LEGEND**



ASRock lanza nuevos motherboards que utilizan el chipset de AMD B850

ASRock anunció el lanzamiento de una completa línea de placas base que utilizan el chipset AMD B850, listas para procesadores AMD Ryzen en socket AM5.

Los nuevos modelos llegan en la serie de gama alta Phantom Gaming, que abarca desde el factor de forma mITX hasta ATX; en la línea Steel Legend, que presenta un diseño de PCB blanco; en la serie Pro RS, orientada a los usuarios que buscan una opción de costo acotado; y en la LiveMixer, enfocada en streamers y creadores de contenidos.

“Las nuevas placas base ASRock B850 están diseñadas con un sistema de alimentación de 14+2+1 fases, PCB de 8 capas que permiten un excelente overclocking de memoria y capacitores negros exclusivos de baja ondulación de 1000µf 20K, que garantizan un rendimiento estable de la CPU. Las placas también son compatibles con las últimas placas de video PCI-Express Gen-5 y están equipadas con conectores para SSD Blazing M.2 (Gen5x4)”, señaló Hernán Chapitel, director de Ventas para Latinoamérica de ASRock. Y agregó: “Nuestros motherboards

B850 también incluyen LAN de 2,5 Gbps y el más reciente y rápido WiFi 7 (802.11be) 2x2 en modelos seleccionados, que ofrece velocidades multi-gigabit de próxima generación y conectividad de baja latencia”.



Hernán Chapitel, director de Ventas para Latinoamérica de ASRock.

Innovaciones que facilitan el armado de PC

Las nuevas placas base ASRock B850 vienen con una nueva traba “Lite Release” para asegurar las placas de video. También cuentan con un disipador M.2 que se coloca sin necesidad de utilizar herramientas para simplificar la configuración del sistema.

ASRock incluso proporciona un disipador adicional preinstalado bajo el sitio del SSD M.2, que puede reducir las temperaturas de una unidad de almacenamiento PCI-Express Gen-5 y, así, ayudar a prevenir la limitación térmica.

Además, todas las placas base incluyen la función BIOS Flashback, accesible a través del panel de conectores I/O trasero, que permite realizar actualizaciones de BIOS incluso sin CPU ni memoria instaladas.

ASRock B850 LiveMixer WiFi para creadores de contenidos

“El nuevo motherboard ASRock B850 LiveMixer WiFi ofrece una amplia gama de opciones de conectividad y expansión, que incluyen 23 puertos USB, así como ranuras duales PCI-Express x4 para periféricos como tarjetas capturadoras”, detalló Chapitel, quien añadió: “Diseñado para satisfacer las necesidades de los creadores de contenidos y streamers, el B850 LiveMixer WiFi también soporta puertos Lightning Gaming para proporcionar conexiones rápidas y de baja latencia, mientras que Ultra USB Power ofrece energía estable y libre de ruido para audio USB y otros dispositivos externos”.

Análisis de Marcio Caputo, CEO de Logicalis para la región

Logicalis: Los desafíos de América Latina para concretar la transformación digital en las organizaciones

América Latina es un mercado dinámico y competitivo, donde las claves económicas y tecnológicas juegan un papel crucial en el desarrollo del sector. La región está en constante competencia, independientemente de que, si las economías crecen aceleradamente o no, siempre habrá oportunidades para generar negocios en tecnología, ya sea mejorando su eficiencia o expandiéndose a nuevos mercados.

El Perú, en los últimos años, ha puesto el foco en invertir en los procesos de negocio hacia la digitalización. Según información de la Cámara de Comercio de Lima (CCL), el 80% de las empresas peruanas considera la transformación digital como una prioridad, pero solo el 45% ha implementado estrategias digitales.

De acuerdo con Marcio Caputo, CEO de América Latina para Logicalis, la estabilidad monetaria, el crecimiento económico y la carga impositiva son factores determinantes para el éxito de las empresas tecnológicas en la región. Uno de los principales obstáculos que enfrenta el sector es la volatilidad de las monedas locales.

"Cuando las monedas son estables, los presupuestos de los clientes corresponden mejor con la realidad, lo que facilita la ejecución y desarrollo de proyectos tecnológicos. El equilibrio monetario es clave para garantizar el acceso a equipos y soluciones que, en su mayoría, tienen precios en dólares", explica Caputo.

Un reto importante es la carga impositiva y la constante evolución de las normativas fiscales. "En América Latina no solo enfrentamos impuestos altos, sino también

cambios normativos frecuentes y barreras comerciales impuestas tanto por otros mercados como por la propia región. La clave para superar estos obstáculos es la eficiencia y la estrategia", puntualiza el ejecutivo.



Marcio Caputo, CEO de América Latina para Logicalis

El liderazgo radica en el conocimiento y la capacitación

El crecimiento económico sigue siendo un factor determinante. La tecnología permite hacer más con menos, optimizar procesos, mejorar la seguridad y acceder a mercados antes inalcanzables. Allí radican las oportunidades para el sector.

Logicalis destaca que, en el actual panorama tecnológico, el liderazgo efectivo es fundamental. "Más allá de la tecnología, nuestro activo más valioso son las personas. Liderar significa motivar a los equipos, hacer que se sientan desafiados y comprometidos con la visión de la empresa. No podemos permitir que el talento se quede en las gradas como espectadores; debemos incentivarlos a estar en el centro de la acción y ser protagonistas del cambio", señala Caputo.

Para Macio Caputo, el futuro de América Latina está en el conocimiento y la capacitación. "A pesar del crecimiento del sector, la región sigue formando un número reducido de ingenieros y profesionales en comparación con otros mercados. La capacitación es esencial para mantenernos competitivos. Logicalis continúa apostando por la innovación en América Latina, la capacitación y la colaboración con socios estratégicos. "Nuestra estrategia es comprender las necesidades de nuestros clientes, ofrecerles soluciones de valor y consolidarnos como líderes en la región".



Según el último informe

MÁS DEL 72% DE CONEXIONES A NIVEL NACIONAL CUENTAN CON VELOCIDADES MAYORES O IGUALES A 200 MBPS

Al cierre de 2024, el 72.4 % de conexiones de internet fijo en Perú, es decir, 2 946 326 conexiones, cuenta con velocidades de bajada o descarga contratadas mayores o iguales a los 200 Mbps (megabits por segundo), más del doble de lo reportado el año previo (1 174 384 conexiones), informó el Organismo de Supervisión de Inversión Privada en Telecomunicaciones (Osiptel).

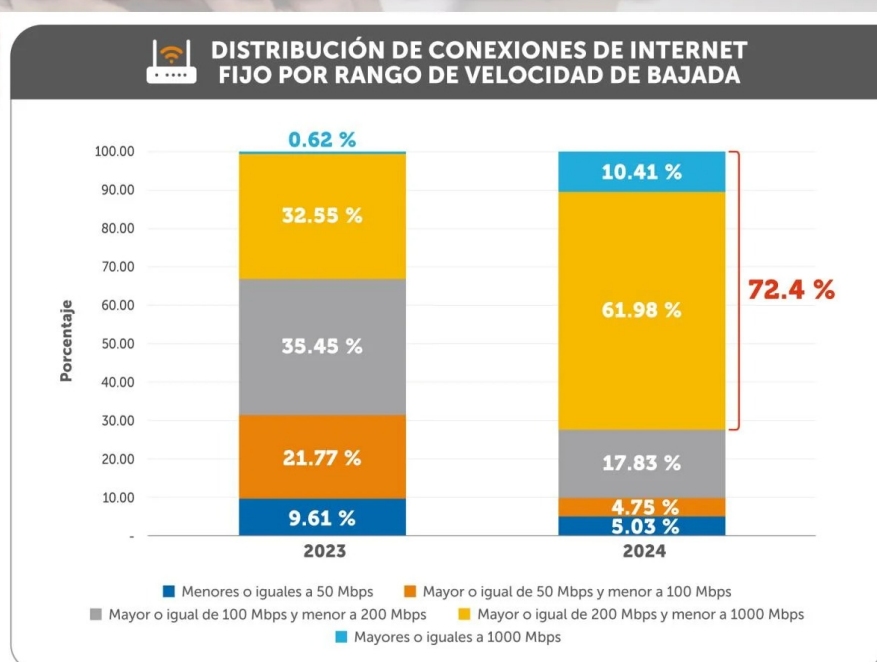
De acuerdo con la información publicada en la herramienta informática Punku (<https://punku.osiptel.gob.pe/>), el rango de velocidades contratadas mayores o iguales a 200 Mbps, pero menores a 1000 Mbps, pasó de representar el 32.55 % del total en 2023, a tener el 61.98 % de participación al cierre de 2024 (2 522 573 conexiones).

En tanto, las velocidades contratadas mayores o iguales a los 1000 Mbps, que hasta el año pasado constituían el 0.62 % del total, cerraron el 2024 representando el 10.41 % del total de conexiones a nivel nacional (423 753 conexiones).

“Este crecimiento en el rango de velocidades contratadas, obedece a la necesidad de los usuarios de contar con mayores velocidades para acceder a contenidos en streaming, por ejemplo, así como a la aparición de nuevos competidores en el mercado, los cuales ofrecen mayores velocidades gracias al empleo de la tecnología de fibra óptica”, señaló Marco Vílchez, director de Políticas Regulatorias y Competencia del Osiptel.

presentado por Osiptel

CONEXIONES DE INTERNET FIJO AUMENTAN CON VELOCIDADES SUPERIORES A LOS 200 MBPS



Fuente: PUNKU-OSIPTel (fecha de corte: 13/2/2025)

EPSON®

CREA LO QUE IMAGINAS E IMPRIME CON LA APP SMART PANEL.



SMART PANEL*



Let's Create Together.™



¡Descarga la app aquí!

Disponible para iOS® y Android™



Disponible en el
App Store

DISPONIBLE EN
Google play

*Requiere la descarga de la aplicación Epson Smart Panel.
Es posible que se apliquen tarifas por uso de datos.